

Ajans İş Ortaklığı ve Komisyon Modeli

Ajans Kazanç & İşleyiş Rehberi

2026 • Resmi Bilgilendirme Dokümanı

Ajans İş Ortaklığı Modeli

PiLive, ajanslara bağılı yayıncı yönetimi üzerinden ölçeklenebilir bir kazanç modeli sunar.

Ajanslar, platforma dahil ettikleri ve yönettikleri yayıncıların performansına bağılı olarak komisyon geliri elde eder.

Ajans Kazanç Modeli

Ajanslar, bünyelerine dahil ettikleri yayıncıların platform içi performansına göre %15 – %20 arası komisyon kazanır.

%15 Komisyon

%20 Komisyon

Ajans Getirme Bonusu

Komisyon oranı, ajansın aktif yayıncı sayısına göre belirlenir.

KAZANÇ MODELİ DETAYLARI

%20 Komisyon Seviyesi

Şartlar:

- Minimum 15 yayıncı
- İlk 15 yayıncı için maksimum 3 erkek yayıncı
- 15'den sonra her +5 yayıncı için maksimum +1 erkek yayıncı hakkı
- Tüm yayıncıların aktiflik şartlarını sağlaması

Kazanç:

Ajans, bağlı yayıncıların yayın kotası toplam kazancı üzerinden %20 komisyon elde eder.

%15 Komisyon Seviyesi

Şartlar:

- Minimum 10 yayıncı
- Maksimum 2 erkek yayıncı
- Tüm yayıncıların aktiflik şartlarını sağlaması

Kazanç:

Ajans, bağlı yayıncıların yayın kotası toplam kazancı üzerinden %15 komisyon elde eder.

Ajans Getirme Bonusu

Ajans davet eden ve platforma ajans dahil eden ajanslara davet ettiği ajans koşullarını sağlaması durumunda ekstra bonus verilecektir.

Sistem Nasıl Çalışır?

Adımlar:

- 1.Ajans yayıncıyı platforma dahil eder
- 2.Yayıncı aktif yayın sürecine başlar
- 3.Yayıncı performansı aylık olarak değerlendirilir
- 4.Ajans komisyonu ay sonunda hesaplanır

Önemli Bilgilendirme

- Komisyon oranı aktif yayıncı sayısına göre belirlenir
- Kadın yayıncı kotası zorunludur
- Aktiflik şartını sağlamayan yayıncılar dahil edilmez
- Tüm hesaplamalar aylık yapılır
- Platform kuralları dışında işlem yapılamaz

Ajanslar İçin En Önemli Kural!

Aktiflik Sürekliliği Kuralı

Ajansa bağlı yayıncıların aylık aktiflik şartlarını düzenli olarak sağlaması zorunludur.

Bir ajansın, bağlı yayıncılarının toplam aktiflik şartını ardışık iki ay boyunca karşılayamaması durumunda, üçüncü ay itibarıyla ajans kaydı sistem üzerinden düşürülür.

Bu değerlendirme, ajansın komisyon seviyesine göre gerekli toplam aktiflik üzerinden yapılır.

- %15 komisyon seviyesi için minimum 10 yayıncı aktifliği
- %20 komisyon seviyesi için minimum 15 yayıncı aktifliği

Toplam aktiflik, yayıncı başına düşen aylık gün ve saat şartlarının toplamı üzerinden hesaplanır.

Örnek Hesaplama:

- 10 yayıncı → 200 gün / 200 saat toplam aktiflik
- 15 yayıncı → 300 gün / 300 saat toplam aktiflik

PiLive Ajans Partnerliđi

PiLive, ajanslara sürdürülebilir ve büyüyebilir bir gelir modeli sunar.
Güçlü yayıncı ağı ile yüksek kazanç elde etmek için sistemimize dahil
olabilirsiniz.